

Unsere Trainer



Lukas Baumann, tree-bound

Lukas Baumann ist seit über sieben Jahren im Vertrieb tätig und spezialisiert auf den systematischen Aufbau von LinkedIn als modernen Vertriebskanal.

Er unterstützt Selbstständige, Marken und Handelsvertreter dabei, ihre Kundengewinnung planbar zu gestalten, unabhängig von Empfehlungen oder klassischer Kaltakquise.

Sein Ansatz basiert auf der Überzeugung, dass Vertrieb nicht vom Zufall abhängen darf. Statt kurzfristiger Push-Strategien setzt er auf klare Positionierung, eine verkaufsstarke Profilstruktur und strategische Sichtbarkeit.

Dabei geht es nicht um Social-Media-Inszenierung, sondern um Struktur, Substanz und nachhaltige Vertriebsprozesse.

Im Seminar zeigt Lukas praxisnah und verständlich, wie LinkedIn als professioneller Vertriebskanal genutzt werden kann, souverän, effizient und ohne Druckverkauf.