

cobra Neuerungen Version R3/2025

Weitere Highlights für cobra Kunden im Jubiläumsjahr

Seit vier Jahrzehnten steht cobra für Kompetenz, Kundennähe und kontinuierliche Weiterentwicklung im Bereich CRM. Unser Ziel war und ist es, Unternehmen jeder Größe dabei zu unterstützen, ihre Kundenbeziehungen erfolgreicher, strukturierter und effizienter zu gestalten. Zum 40-jährigen Jubiläum setzen wir diese Erfolgsgeschichte mit frischen Ideen und leistungsstarken Neuerungen fort – und laden Sie ein, davon zu profitieren.

In Kürze dürfen Sie sich auf spannende neue Funktionen und Weiterentwicklungen freuen, die Ihren Arbeitsalltag deutlich erleichtern und optimieren. Informieren Sie sich jetzt über alle Neuerungen unseres Updates!

www.aurex.de

Büro Köln
0221 277 99 -0

Büro Frankfurt
069 770 621 -0



Ihr kostenloser Einstieg in die neue Welt der Eventorganisation.

Die neue cloudbasierte Software cobra Event wurde an vielen Stellen für Sie weiterentwickelt, enger mit cobra CRM verzahnt und damit noch effizienter gemacht. Der Countdown läuft: In Kürze erhalten CRM-Kunden kostenlos die Einstiegsversion (3 Events, bis zu 150 Teilnehmer). Perfekt für Tagungen, Seminare oder Kundenevents – direkt aus Ihrem CRM geplant und organisiert.



Neues cobra CRM Add-in für Microsoft Outlook – die perfekte Kombination.

Das neue Add-in nutzt modernste Technologien, um die veränderten Verbindungsmöglichkeiten von Microsoft optimal zu nutzen. Damit werden ein- und ausgehende E-Mails wieder nahtlos in Ihrem cobra integriert – für ein reibungsloses Zusammenspiel im Arbeitsalltag.

Jetzt kompatibel mit dem neuen MS Outlook



E-Mail-Autopilot für Microsoft Outlook-Postfächer – KI trifft Automatisierung.

Der neue E-Mail-Autopilot für cobra CRM analysiert eingehende Mails nach Ihren Regeln und ordnet sie automatisch der richtigen Adresse in cobra zu. Als Serverlösung läuft die Funktion unabhängig von Anwendern oder Geräten – ideal bei Urlaub, Krankheit oder Ausfällen. Auf Wunsch erstellt die integrierte KI direkt eine Zusammenfassung für den Eintrag in die Kontakthistorie.



cobra Mobile App – Frischer Look. Mehr Leistung. Mehr Benutzerfreundlichkeit.

Die überarbeitete App überzeugt mit intuitiver Oberfläche und optimierter Bedienung. Bald zusätzlich möglich: Anrufererkennung mit CRM Daten in der iOS Telefon-App – so haben Sie Ihre Kunden immer und überall im Blick.



cobra forms

Smarte Webformulare für Ihr cobra CRM.

Null Code. 100% Integration. KI-unterstützt. Mit cobra Forms erstellen Sie in Minuten individuelle Online-Formulare – ganz ohne Programmierkenntnisse. Einfach Layout und Felder definieren, mit cobra verknüpfen, Link oder QR-Code generieren – fertig. Ob Anfragen, Feedback oder Umfragen: Alles landet automatisch im richtigen Datensatz. So einfach war Kundeninteraktion noch nie.

Neue Erweiterung – kostenfrei starten!

Jetzt kostenlos durchstarten mit cobra forms!

Testen Sie den vollen Nutzen mit der kostenlosen Basic-Version inklusive bis zu 150 Formulareinsendungen.

